

الخطة الاستراتيجية

جمعية الدعوة والإرشاد وتنمية الجاليات بالظهران

٢٠٢٠

تنفيذ سمات التعليم للدستشارات

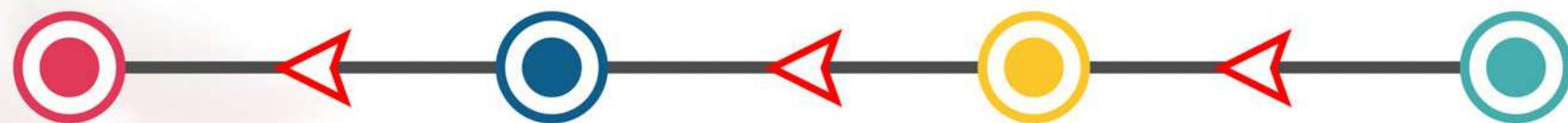
سمات

مقدمة

الحمد لله رب العالمين والصلوة والسلام على أشرف الأنبياء والمرسلين وبعد ..
حرضاً من جمعية الدعوة والإرشاد وتوعية الجاليات بالظهوران على التأثير في الواقع
الدعوي والاجتماعي والخيري من خلال برامجها وأنشطتها المختلفة ، فقد قررت
مواصلة النجاح برسم خطة استراتيجية تساهم في تحديد الفرص والتركيز على
النجاحات من خلال فريقها التنفيذي وبقيادة مجلس إدارتها الملهم .
لذا كانت هذه الخطة وتعتبر الأولى فيما يتعلق بتشخيص واقع الجمعية وتحديد أهم
العوامل الداخلية والخارجية التي تساعد في تحديد القضايا الاستراتيجية التي يجب أن
يتم العمل عليها في الفترة المقبلة .
معتمدين في ذلك على رأي العاملين في الجمعية وأصحاب المصلحة ومجتمع
الجمعية ،
شاكرين لكل من شاركنا بهم والعمل ، وسائلين الله أن يبارك في الجهد وأن يجعل أثر
هذا العمل حسنات تجري للجميع . والله من وراء القصد .

المحور الأول

مراحل بناء الخطة



بناء الاستراتيجيات

حسب مخرجات التحليل

المطابقة

- ◀ المفاضلة بين الاستراتيجيات
- ◀ TOWS مصفوفة

التحليل

- ◀ تحليل SWOT
- ◀ تحليل أصحاب المصلحة
- ◀ الاستبيانات

الاستطلاع

- ◀ نماذج وخطوات التخطيط الاستراتيجي.
- ◀ لقاءات واتصالات الخطة.



الصورة الحالية

المحور الثاني

أحلام أن نكون

جمعية رائدة ومؤثرة في مجال الدعوة والإعلام
الدعوي ذات مورد بشري مميز وكفاية مالية تعمل
على توظيف وسائل التقنية المختلفة وال التواصل
الاجتماعي لانتاج برامج مبتكرة ومستدامة .



إحصائيات الخطة

المحور الثالث

ساعات العمل المبذولة في مرحلة التحليل ٥٨ ساعة.



المشاركون في بناء الخطة

أعضاء مجلس الإدارة وأصحاب المصلحة



فريق القسم الرجالـي

فريق القسم النسائـي

المحور الرابع

أبرز الأدوات المستخدمة



استبيانات



تحليل أصحاب المصلحة

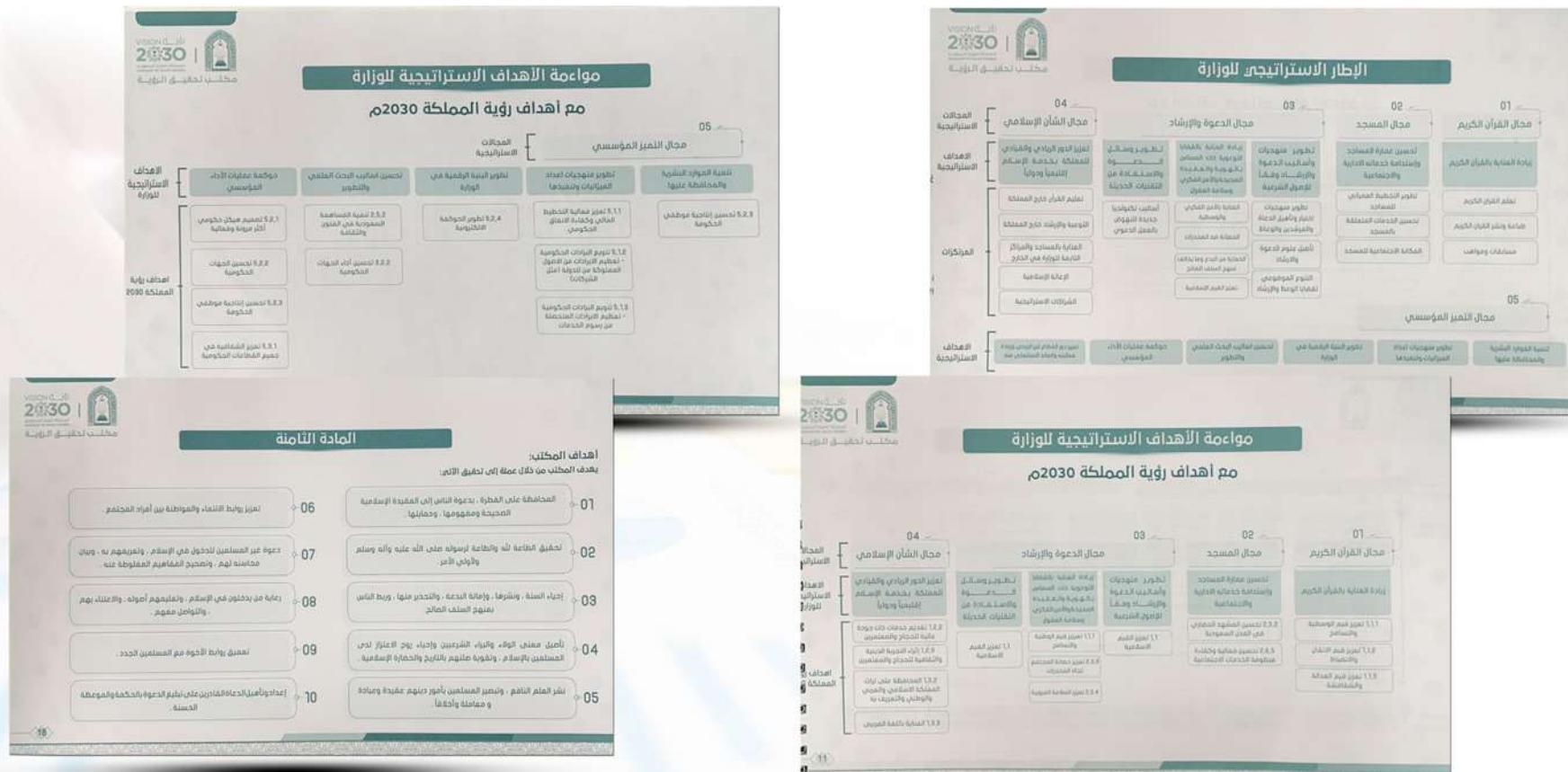


تحليل SWOT



المحور الخامس منطلق الخطة الاستراتيجية

انطلقت هذه الخطة من توجهات الوزارة وتحليلها لرؤية 2030 والتي تظهر في الجوانب التالية:



العوامل الداخلية

المحور السادس

عوامل القوة

- ◀ للجمعية موارد مادية جيدة (المكتبة - السيارات - مباني)
- ◀ يعزز العاملون برسالة الجمعية
- ◀ تتميز الجمعية بسمعة مميزة وعلاقات جيدة مع الجهات ذات العلاقة
- ◀ تستقطب الجمعية فريق تطوعي متميز (رجال / نساء)



- ◀ تتميز الجمعية بوجود قسم دعوة الجاليات
- ◀ يوجد وقف للجمعية
- ◀ للقسم النسائي سمعة مميزة وقوية
- ◀ استقطبت الجمعية فريق مميز وفاعل (الدعاة والداعيات - الفريق الإداري رجال / نساء)
- ◀ قرب المكتب من الجامع وخصوصيته في مبني مستقل
- ◀ الجمعية لديها مرونة في استخدام التحول التقني
- ◀ للمحافظة على المستفيد
- ◀ الجمعية الوحيدة في النطاق الجغرافي ويعتبر الأهازيز في المنطقة الشرقية

العوامل الداخلية

المحور السادس

عوامل الضعف

- ◀ عدم المراقبة الرقمية بما يناسب التوجه العالمي
- ◀ فريق العمل قليل أو غير مكتمل ويحتاج إلى تأهيل
- ◀ يوجد ضعف في توظيف المتطوعين واستدامتهم
- ◀ ضعف التجديد والابتكار بافكار دعوة جديدة
- ◀ ضعف قسم الاعلام والتسويق

- ◀ ضعف بناء وتصميم المشاريع وتسوييقها
- ◀ ضعف وقلة الموارد والحوافز المالية
- ◀ فريق العمل غير ثابت وليس لديه نظام إداري واضح
- ◀ ضعف الوصول أو الحضور من جميع فئات المجتمع
- ◀ ضعف الخبرة في تنمية الموارد المالية
- ◀ غياب نماذج العمل والمعلومات في بناء البرامج

العوامل الخارجية

المحور السابع

عوامل التحدي

- ◀ توفير الدعم المالي بما يتناسب مع الموازنات والمصروفات
- ◀ التشغيلية
- ◀ النظرة للدعوة من قبل الشباب والفتيات
- ◀ الوصول للمستفيدين وتفاعلهم
- ◀ التفكير بنموذج العمل الجديد وأسلوب الجمعيات
- ◀ التخصصية
- ◀ متطلبات استقطاب أفضل الكفاءات البشرية
- ◀ بناء الهوية والسمعة
- ◀ الانتهاء من الموائمة
- ◀ التشريعات وأنظمة البنوك



المحور السابع

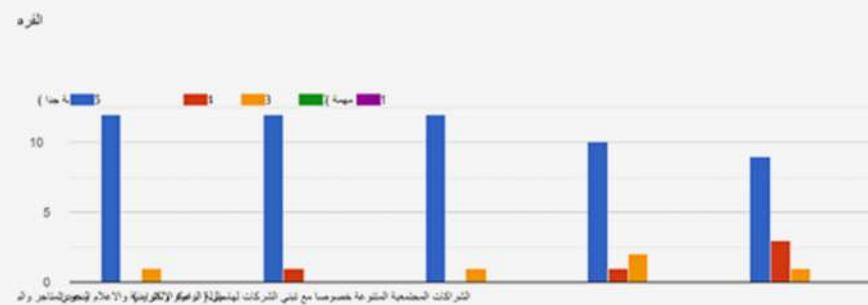
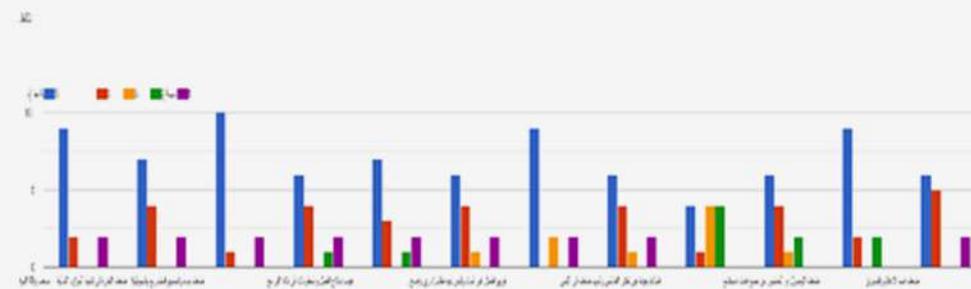
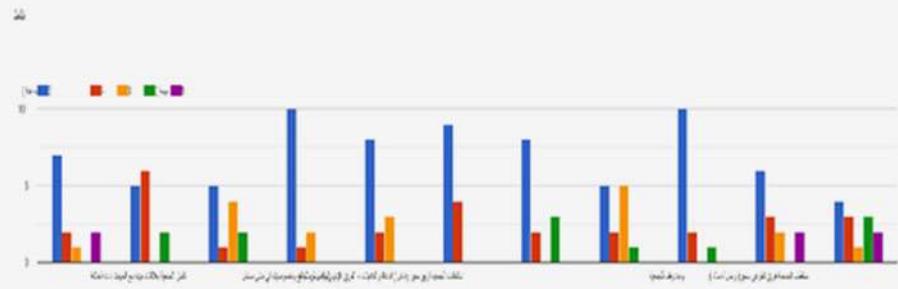
العوامل الخارجية

الفرص



- ◀ وجود المتاجر والبيع الالكتروني
- ◀ سهولة الدعوة الالكترونية وادعالة الدعواني
- ◀ تمكين المرأة من خلال البرامج النوعية
- ◀ الشراكات المجتمعية المتنوعة خصوصاً مع تبني الشركات لها مثل (ارامكو و اثراء)
- ◀ مؤسسة التطوع
- ◀ حاجة المجتمع (الفروع الافتراضية)

الرسومات البيانية لنتائج التحليل SWOT



المحور الثامن وزن القضايا الاستراتيجية

المجموع	إمكانية التنفيذ				التأثير				الأهمية				القضية الاستراتيجية
	4	3	2	1	4	3	2	1	4	3	2	1	
16	4	2			6				6				تنمية وتفعيل الموارد المالية المادية
15	6				4	2			5	1			الوصول للمستهدفين
14	6				5	1			3	3			بناء الصورة الذهنية (السمعة والهوية)
14	5	1			4	2			5	1			الدعوة النسائية
12	4	2			4	2			4	2			المؤسسة والحكومة
11	4	2			3	3			4	2			التسويق والاعلام
10	4	2			3	2	1		3	2	1		المورد البشري
10	4	2			3	3			3	3			الانتفاع والاعتزاز بال المجال الدعوي
9	3	3			3	3			3	3			التحول الرقمي
9	3	3			3	3			3	2	1		استدامة المتطوعين
8	3	3			2	4			3	3			ابداع وابتكار
5	1	4	1		2	3	1		2	3	1		التموضع في النطاق الجغرافي
5	2	4			1	5			2	3	1		الشراكات المجتمعية



الرؤية

المحور التاسع

◀ الريادة في العمل الدعوي في المنطقة الشرقية





الرسالة

المحور العاشر

نشر صورة الإسلام الصحيحة ، وتأهيل دعوة مؤهلين لحمل رسالة الدين على
منهج القرآن الكريم والسنّة النبوية والسلف الصالح ◀



المحور الحادي عشر

القيم

الوصول إلى أعلى درجات الإداء و الاهتمام بالتفاصيل

الإحسان

العمل الجماعي المنظم والسعى لتحقيق الأهداف وانجاز الأعمال
وتبادل الأفكار والمعلومات

روح الفريق

استثمار كل الجهود المطلوبة وتوفير خدمات عالية الجودة وتلبية
توقعات أصحاب المصلحة

التركيز على الفئة
المستهدفة

الصدق والثبات في التعامل داخلياً وخارجياً وفق قواعد السلوك
الخاصة بنا.

الشفافية

تقديم حلول مبتكرة والسعى لتحقيق التمييز في الأداء وتجاوز
توقعات العملاء.

الابتكار



المحور الثاني عشر | الأهداف الاستراتيجية

• تعزيز الاتتماء الدعوي لدى الشباب والفتيات	• الهدف الأول
نوعية البرامج المقدمة للفئات العمرية	المؤشرات
تنمية العمل التطوعي واستثماره	
تحفيز النوادي الطلابية (شباب / فتيات) ودعم برامجها	





الأهداف الاستراتيجية

المحور الثاني عشر

· رفع كفاءة الاهتمام بالمرأة علمياً ودعوياً

· الهدف الثاني

تأهيل الأم في برامج الدعوة الأسرية

المؤشرات

تأهيل المرأة في برامج التأصيل العلمي

رفع الأهمية الشرعية عن المرأة (ما لا يسع المرأة جهله)





الأهداف الاستراتيجية

المحور الثاني عشر

الهدف الثالث	• تعزيز الأثر المجتمعي
	نشر المحتوى الدعوي والقيمي من خلال وسائل التواصل الاجتماعي
	توسيع دائرة المستفيدين من المحاضرات والدروس والكلمات
	التجديد في قوالب دعوة غير المسلمين
	التميز في تعليم المسلم الجديد





المحور الثاني عشر | الأهداف الاستراتيجية

• تحقيق السلامة المالية واستدامة الموارد

بناء الشراكات الفاعلة ذات الأثر

الالتزام بمعايير السلامة المالية

استثمار قنوات الإيriad وتنميتها (الوقف - المتجر الإلكتروني - التبرعات)

• الهدف الرابع

المؤشرات





الأهداف الاستراتيجية

المotor الثاني عشر

• التمييز في الإجراءات والبنية المؤسسية

تجويد اللوائح والعمليات داخل المؤسسة

بناء وتطوير القدرات البشرية في مجال العمل

التميز في بناء العلاقات العامة والإعلام

• الهدف الخامس

المؤشرات





المحور الثالث عشر تقييم الأداء الاستراتيجي

لا يعني وجود خطة استراتيجية أن الأمور تسير بالشكل الصحيح ، ما لم يصحبها عمليات التقييم الريعية والسنوية . ومن أفضل الممارسات أن يقوم فريق الجمعية بوضع مستهدفات لكل هدف يحتكمون إليها ويرجعون لها عند التقييم . هذه المستهدفات غالباً تقيس مدى الإنجاز الذي تحقق . لكنها لا تقيس كيفية الإنجاز ونوعيته . ولذا ننصح بأن تكون خطوات إعداد المستهدفات كالتالي :

١- ما يتعلق بفريق العمل في الجمعية :

بناء المبادرات ← تسكين المبادرات حسب الأهداف الاستراتيجية ← وضع مستهدفات لكل مبادرة ← قياس مستوى التحقق لكل مستهدف

٢- ما يتعلق بالتقييم الخارجي :

حيث يطلب من جهة خارجية تقييم الأداء الاستراتيجي للجمعية مرة واحدة لكل سنة هذا التقييم يعود أثره على الفريق فيشعر بمقدار النجاح المتحقق . وعلى الجمعية فيستطيع أصحاب القرار في مجلس الإدارة معرفة مستوى الأداء والتوجه الذي رسم للجمعية مسبقا .